



# The Avenues of Income

## o El Camino al Éxito!



### Clase o Reunión.-

1. Mary Kay paga la mayor comisión posible en Venta Directa, un \_\_\_\_\_%.
2. El número medio de participantes en una Reunión es de \_\_\_\_\_, su duración es de unas 2 horas y los ingresos promedio son de \$\_\_\_\_\_ (bruto).
3. El beneficio medio por hora es de \$\_\_\_\_\_.
4. La clase es un máximo de 2 participantes, su duración media es de 1 hora y los ingresos promedio son de \$\_\_\_\_\_ (brutos).

### Nuevos pedidos (reposición)

1. Mary Kay disfruta de la más alta fidelidad por parte de sus clientes en la industria de la cosmética.
2. El beneficio en todos los productos Mary Kay es siempre del \_\_\_\_\_% .Si haces 4 clientes a la semana o 16 al mes, te da un total de casi 200 clientes al año.
3. Una cliente de Basic Skin Care compra una media de \$\_\_\_\_\_ al año.
4. Un total de 200 clientes al año con un consumo medio de \$\_\_\_\_\_ anuales, hacen un total de \$\_\_\_\_\_. Consiguientemente se obtiene un beneficio de \$\_\_\_\_\_ (\_\_\_\_\_% ) menos un 10% de gastos del negocio, lo que supone \$\_\_\_\_\_ de beneficio neto.

### Dovetailing (Espíritu de Compartir)

Por desviar una cliente a otra consultora, en caso de no poder atenderla, aún se obtiene un \_\_\_\_\_% de las ventas generadas.

### Creación de Equipo

Mary Kay se basa en un plan de “dual marketing”. Todas las comisiones se pagan de los beneficios corporativos.

1. Con el primer miembro de tu equipo recibes el \_\_\_\_\_% de comisión de sus compras al mayor a Mary Kay.
2. A partir del cuarto miembro, recibes un bonus de \$\_\_\_\_\_ por cada nuevo miembro.
3. A partir del quinto miembro, la comisión sube al \_\_\_\_\_%.
4. Cuando \_\_\_\_\_ de tus miembros de equipo realizan pedidos a lo largo de un mes, más tus pedidos individuales de \$600, recibes un \_\_\_\_\_% de comisión sobre la producción del equipo.

### Coche de Empresa

Las consultoras a tiempo parcial pueden conseguir un coche en 1 a 4 meses. Todos los gastos del coche están cubiertos excepto la gasolina y una parte del seguro. Alternativamente se puede optar por percibir \$\_\_\_\_\_ mensuales en vez del coche de empresa.

### Directora

Las consultoras pueden promocionarse a Directoras tan pronto tengan \_\_\_\_\_ miembros activos en su equipo.

1. Para ser Directora en Cualificación, ella y su futura unidad deben incorporar un total de \_\_\_\_\_ nuevos miembros en un periodo de \_\_\_\_\_ meses.
2. La Directora recibe comisiones del \_\_\_\_\_% sobre el total de producción de su unidad. Además recibe un bonus de \$\_\_\_\_\_ por cada nuevo miembro que se incorpore.
3. Asimismo tiene la oportunidad de ganar un bonus mensual de unos \$\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_ en base a la creación de la unidad.
4. Tiene la oportunidad de ganar un bonus por volumen mensual de \$\_\_\_\_\_ y hasta un \_\_\_\_\_% de bonus sobre la facturación total de neta de su unidad.
5. También se puede ganar Bonus trimestrales de \$\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_.
6. Asimismo se puede ganar Bonus anuales de \$\_\_\_\_\_ - \_\_\_\_\_ que pueden ser destinados a cubrir vacaciones, costes médicos o lo que se desee!
7. En base a los resultados se puede ganar un Toyota Camry or Chevy Equinox o una cantidad en dinero equivalente de \$\_\_\_\_\_ mensuales. También se puede ganar un Cadillac CTS, o SRX o una cantidad en dinero equivalente de \$\_\_\_\_\_ mensuales.
8. Igualmente se puede acceder a un Seguro de Vida e Invalidez, diamantes o unas lujosas vacaciones para ella y su esposo.
9. Las Directoras Senior reciben adicionalmente de un \_\_\_\_\_% a un \_\_\_\_\_% sobre la producción del equipo que lideran.
10. Si se llega al Nivel Más Alto de Liderazgo ~ Directora Nacional de Ventas ~ recibirá Bonus adicionales e incentivos, así como un Seguro de Jubilación.

**Sin cuotas**

**Sin límites geográficos**